

VersicherungsJournal.de

Nachricht aus Unternehmen & Personen vom 28.2.2014

Branche erweitert Angebotspalette

Die sogenannte Fertigungstiefe nimmt auch in der Assekuranz ab. Einige Dienstleister bauen daher ihr Angebot auf und aus, wie die Beispiele Consulting&Coaching Dr. Peter Schmidt, Beltios, Hans John Versicherungsmakler und Finanz Informatik Technologie Service zeigen. Zudem meldet die Debeka den Einstieg ins Gewerbekundengeschäft.

Die Unternehmensberatung Consulting&Coaching Dr. Peter Schmidt (<http://www.cc-mit-ps.de/>) bietet seit Februar eine Internetplattform (<http://www.bestandundnachfolge.de/>) für den Kauf und Verkauf von Maklerbeständen sowie Nachfolgeregelungen an. Dort gibt es Informationen zu den Themen Bestand, Wert der Firma und Nachfolgesuche sowie eine Such- und Kaufplattform nach dem Modell von Immobilienverkäufen.



Bestand & Nachfolge



- [STARTSEITE](#)
- [KNOWHOW](#)
- [KAUFGESUCHE \(47\)](#)
- [VERKAUFE \(4\)](#)
- [BEWERTUNG](#)
- [NACHFOLGE \(3\)](#)
- [ÜBER UNS](#)
- [KONTAKT](#)



Kontakt

Dr. Peter Schmidt
 Phone:
 0049.173.9213333

Mail:
info@cc-mit-ps.de
cc-mit-ps@t-online.de

Web:
cc-mit-ps.de



www.bestandundnachfolge.de

Zum Vergrößern Bild klicken (Bild: Screenshot Bestandundnachfolge.de)

Als weitere Services stehen aus dem Netzwerk der Unternehmensberatung auch die juristische Abwicklung des Verkaufs, die Nutzung von Möglichkeiten des Einsatzes von Fördermitteln für den Kauf von Maklerbeständen und die Unterstützung bei der intensive Suche nach Käufern und Nachfolgern zur Verfügung.